

株式会社コラボハウスに学ぶ

契約率 43% 年間契約 24 棟 / 人を実現する

営業も設計もできる 最強の営業設計研修 2023

全3回で”営業・設計・キャリア”を向上させる

※社外秘のナレッジ研修のため参加企業審査があります※



世界に1つの暮らしをデザインする

1 契約率 43% の営業手法

営業・設計としての心得から始まり、初回アポイントの秘訣、最初の30秒・30分・3日間でやるべきこと、競争しない営業戦略や差別化による競合排除、接客接遇、お伝えするコトバなど、契約率を向上するナレッジを伝授します。契約率40%を越える設計営業の考え方と手順を獲得します。

2 間取りと外観デザイン設計

土地を見立て、配置計画を実施し、ご家族の使いやすい間取りを設計する基本設計の順序を学びます。15分でプランニングできる設計技術を習得。同時に、ちょっとカッコイイ外観設計を実現するデザイン本ルールを学習し、同じ間取りでもボックス、ポックス組み合わせ、切妻屋根、片流れ屋根など様々な外観デザインを組む技術を習得します。

3 設計提案の極意

契約率43%の設計提案。どんなに優れた設計ができてもお客様に伝わらなければ、プロフェッショナルではありません。営業、設計のための伝える技術を包括した提案手法を公開。ケース設計を通じて設計し、プレゼンノウハウを学び、お客様の意思決定を推進する営業力を磨きます。

お申し込み方法

お申込み締切：2023年5月2日（金）

お問い合わせ

10:00～18:00(平日)



03-6701-7629

裏面の「参加申込書」にご記入の上、上記宛に送信ください

イノマルコンサルティング

〒150-0045 東京都渋谷区神泉町13-13 ヒルズ渋谷2F tel.03-4231-9201
info@inomarketino.com

営業も 設計もできる 最強の営業設計研修 2023

全3回で”営業・設計・キャリア”を向上させる

開催期間

2023年5月10日、5月11日、6月29日

会場 東京駅近郊（およびオンライン開催）
人数 会場参加 15名限定 オンライン参加 20名限定
(1社からのご参加は3名までとさせていただきます)
時間 全日程 13時～16時を予定しています
価格 1名 30万円（税別）
(3回1セット申し込みとなります)

※1 秘匿性の高い経営ノウハウのため参加には企業審査があります
※2 当日参加出来なかった方には、動画を共有致します
※3 新型コロナウイルスの拡大状況によって概要を変更させていただく場合があります



株式会社コラボハウス
代表取締役

清家 修吾

一級建築士

2008年にコラボハウス一級建築士事務所を設立。「友人のために」を信条に、暮らしやすい間取りと、ちょっとカッコイイ設計デザインを開発し、システム化。「建築施工事例が未来のお客様を集める」ことを意識した設計提案を社内制度化することで、企業を成長。その設計の極意を限定公開。

第1回「営業と設計の心得」

これからの営業・設計に必要なこと

営業設計としての心得、初回アポイントの極意、差別化と競合排除する営業戦略、最初の30秒・30分・3日間でやるべきこと、契約率を向上する120項目をご紹介。契約率43%、年間24棟/人の営業設計を実現する考え方、スキル、手順を獲得します。

第2回「設計デザインの基本」

設計デザインのきほんの“き”

土地を見立て、配置を計画し、使いやすい間取りを15分でプランニングできる基本設計技術を習得します。外観デザインのルールを学習し、同じ間取りでもボックス、ボックス組み合わせ、切妻屋根、片流れ屋根など様々な外観デザインを提案する方法を習得します。ケーススタディーによる設計プランを通じて、プラン能力を飛躍します。

第3回「ご提案の作法」

競争しないご提案ナレッジとは

契約率43%の設計提案手法。どんなに優れたプランもお客様に伝わらなければ、プロフェッショナルではありません。営業、設計のための伝える技術を公開。コンセプト提案、間取り提案、暮らし提案の技術を学び、お客様の意思決定を推進する営業力を磨きます。

※内容・講師は一部変更になる可能性がございます。

株式会社コラボハウス
設計インテリア担当

富永 琢斗

二級建築士



コラボハウスに新卒入社。2023年4月に入社4年目となる。基本を徹底した接客接遇・会社紹介・自己紹介から始まり、資金計画、土地探し、間取り設計、デザイン設計を軸に、お客様からの信頼が高い。設計営業の考え方、コラボハウスでも定評のあるデザイン提案、間取り組み替え技術、チーム提案などをご紹介予定。

株式会社コラボハウス
設計インテリア担当

吉門 尚輝

二級建築士



コラボハウスに新卒入社。2023年4月に入社3年目となる。接客、初回アポイントの手順、資金計画、土地提案、間取り設計、デザイン提案を軸に、新卒から活躍。新卒からの成長する考え方、いくつかのデザイン提案、間取り組み替え技術、チーム接客などをご紹介予定。

お申込は今すぐ

FAX.03-6701-7629

御社名			参加人数	名
ご住所				
代表参加者名			役職	
TEL	メール アドレス		参加会場	東京会場／オンライン